

<<国际经济合作>>

图书基本信息

书名：<<国际经济合作>>

13位ISBN编号：9787111259237

10位ISBN编号：7111259238

出版时间：2009-1

出版时间：机械工业出版社

作者：赵永宁

页数：227

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

今世界已经进入经济、信息全球化的时代，国家间经济的依赖性不断增强。随着经济一体化进程不断加快，各国之间的经济交往也由传统的国际贸易领域逐渐向投资、技术合作、劳务合作等领域扩展。

各国都努力通过资本、技术、商品市场自由化等方式使生产要素在全球内进行重新组合配置，发挥各自生产要素的优势参与国际分工与国际生产体系。

国际经济合作发展成了一种涉及一切国家、遍及各个社会经济生活领域、多层次多形式的国家经济关系体系。

同时，也增加了开展国际经济合作的复杂性和竞争性。

国际经济合作着重研究国家间在生产领域所进行的经济协作活动，即发生在生产领域中的以生产要素国际移动为本质内容的经济关系的特点和规律。

国际经济合作打破了以商品贸易为主的国际经济交往的格局，为国际经济联系增添了新的内容。

随着国际分工的深化和世界经济一体化的发展，国际经济合作日益成为国家间经济交往的重要方式。

国际经济合作推动各国经济发展和提高人民的福利水平，并能在某些方面发挥国际贸易难以起到的作用，受到各国政府和国际机构的广泛重视，而且也成为国际经济理论界学术研究的热门课题。

因此，编写本书，试图反映国际经济合作领域的有关成果和我国开展国际经济合作的实践经验。

使学生对国际经济合作的体系有一个明确的把握，提高学生的理论基础和应用能力，培养学生综合分析问题、解决问题的能力。

本书共12章，主编由云南财经大学商学院教授赵永宁担任，并负责总纂。

具体编写分工是：赵永宁编写第1-3章；王红云编写第4章；和文华编写第5-7章；张一锋编写第8-10章；徐刚编写第11-12章。

在编写本书的过程中，参考和利用了大量的文献资料和网络资源，在此，我们表示衷心感谢。

由于作者的水平和经验不足，难免有错误或不当之处，恳请广大读者批评指正。

<<国际经济合作>>

内容概要

《国际经济合作》试图反映国际经济合作领域的有关成果和我国开展国际经济合作的实践经验。使学生对国际经济合作的体系有一个明确的把握，提高学生的理论基础和应用能力，培养学生综合分析问题、解决问题的能力。

国际经济合作是一门国际经济与贸易专业的专业课，着重研究国家间在生产领域所进行的经济协作活动，即发生在生产领域中的以生产要素国际移动为本质内容的经济关系的特点和规律。

《国际经济合作》适用于国际经济与贸易及其他经管类专业的本科生，也可作为国际贸易从业人员的参考读物。

书籍目录

前言教学建议第1章 国际经济合作概述1.1 国际经济合作的概念1.2 国际经济合作的类型与方式1.3 国际经济合作的产生与发展小结复习思考题案例1.1耐克公司的跨国投资第2章 国际直接投资2.1 国际直接投资概述2.2 国际直接投资环境评估2.3 国际直接投资方式2.4 跨国公司与国际直接投资小结复习思考题案例2.1联合利华收购贝斯特食品公司第3章 中国利用外商直接投资3.1 中国利用外商直接投资概况3.2 中国利用外商投资的主要形式3.3 中国利用外商直接投资存在的问题及对策3.4 中国利用外商投资的一些政策法律规定小结复习思考题案例3.1德国大众汽车公司对华直接投资附录3A利用外资“十一五”规划第4章 中国对外直接投资4.1 中国企业对外直接投资的发展、特点及作用4.2 中国企业对外直接投资的措施4.3 中国对外直接投资的宏观管理与审批设立程序小结复习思考题案例4.1海尔集团的国际化战略第5章 国际间接投资5.1 国际证券投资概述5.2 国际债券投资5.3 国际股票投资5.4 投资基金5.5 国际证券市场小结复习思考题案例5.1外资期待沙特股市对外开放第6章 国际信贷合作6.1 国际信贷合作概述6.2 政府贷款6.3 国际金融组织贷款6.4 国际商业银行贷款小结复习思考题案例6.1利用挪威政府贷款治理酒精糟液污染第7章 国际技术贸易7.1 国际技术贸易概述7.2 国际技术贸易的内容7.3 国际技术贸易的方式7.4 国际技术贸易的价格与支付7.5 知识产权的国际保护及《与贸易有关的知识产权协议》7.6 中国的技术进出口贸易及对知识产权的保护小结复习思考题案例7.1德国向中国出口纺织机械产品和技术第8章 国际工程承包与劳务合作8.1 国际工程承包概述8.2 招标与投标8.3 国际工程承包合同与施工管理8.4 国际工程承包的银行保函8.5 国际工程承包的施工索赔与保险8.6 国际劳务合作8.7 中国对外工程承包与劳务合作小结复习思考题案例8.1中国—东盟的工程承包与劳务合作第9章 国际服务贸易9.1 国际服务贸易的发展9.2 中国服务出口9.3 中国服务进口小结复习思考题案例9.1《中国—东盟自贸区服务贸易协议》蕴藏商机第10章 国际租赁10.1 国际租赁概述10.2 国际租赁方式10.3 国际租赁合同10.4 国际租赁机构及实施程序10.5 中国的租赁业小结复习思考题案例10.1光明乳业集团管理信息平台的国际租赁第11章 国际发展援助11.1 国际发展援助概述11.2 联合国发展系统的援助11.3 世界银行贷款11.4 政府贷款11.5 主要发达国家的对外发展援助11.6 中国与国际发展援助小结复习思考题案例11.1对遭受风灾的缅甸的国际援助第12章 可行性研究与资信调查12.1 可行性研究概述12.2 可行性研究报告编制提纲12.3 资信调查小结复习思考题案例12.1一项失败的尼泊尔电站土建工程参考文献

章节摘录

分公司、子公司和联络办事处作为母公司在海外直接投资的组织形式各有其特点，也各有利弊。投资者应当把它们的长处和短处同自己在东道国所要开展的业务活动的性质、所要达到的目标、本企业的经营管理能力与特色以及东道国的投资环境和税收政策等方面结合起来考虑，选择对推动本企业海外业务发展较为有利的对外直接投资形式。

2. 管理组织形式跨国公司规模大、经营地区广、分支机构众多、产品多种多样、业务内容丰富，这就要求跨国公司建立一套高效率的管理组织，以提高行政效率，充分利用公司资源，取得全球范围内的利益最大化。

跨国公司通常采用的管理组织形式有：国际业务部、全球性产品结构、全球性地区结构、全球性职能结构和矩阵式组织结构。

下面分别加以简要介绍。

(1) 国际业务部。

随着产品出口、技术转让、国际投资等国际业务的扩大，跨国公司开始设立专门的国际业务部。

国际业务部拥有全面的专有权，负责公司在母国以外的一切业务。

有些跨国公司设立的国际总部或世界贸易公司也是属于国际业务部性质的。

国际业务部作为隶属于母公司的独资子公司，其总裁一般由母公司的副总裁兼任。

设立国际业务部的优点是：集中加强对国际业务的管理；树立体现全球战略意图的国际市场的意识，并提高职员在国际业务水平。

缺点主要是人为地将国内业务和国际业务割裂开来，造成两个部门在内销、外销、技术支持等方面的对立，不利于公司有限资源的优化配置；在国际业务部发展到一定阶段时其他部门难以与之匹配，影响了经营效率。

(2) 全球性产品结构。

跨国公司在全球范围内设立各种产品部，全权负责其产品的全球性计划、管理和控制。

全球性产品结构的优点是：在强调产品制造和市场销售的全球性规划的前提下，加强了产品的技术、生产和信息等方面的统一管理，最大限度地减少了国内和国外业务的差别。

二缺点在于容易向分权化倾斜，各产品部自成体系，不利于公司对全局性问题的集中统一管理；削弱了地区性功能，并容易造成机构设置重叠，浪费资源。

(3) 全球性地区结构。

跨国公司以地区为单位，设立地区分部从事经营，每个地区都对公司总裁负责。

这种结构又可分为两类：地区一职能式和地区一产品式。

全球性地区结构的优点是：由于强化了各地区分部作为地区营利中心和独立实体的地位，有利于制定出地区针对性强的产品营销策略，适应不同市场的要求，发挥各地区分支机构的积极性、创造性。

缺点在于容易形成区位主义观念，重视地区业绩而忽视公司的全球战略目标和总体利益；忽视产品多样化和难于开展跨地区的新产品的研究与开发。

(4) 全球性职能结构。

跨国公司的一切业务活动都围绕着公司的生产、销售、研究与发展、财务等主要职能展开，设立职能部门，各个部门都负责该项职能的全球性业务，分管职能部门的副总裁向总裁负责。

例如，财务部门对财务收支、税收安排、报表编制负有全球性的责任。

全球性职能结构的优点是通过专业化的分工明确了职责，提高了效率；易于实行严格的规章制度；有利于统一成本核算和利润考核。

它的主要缺点是难以开展多种经营和实现产品多样化，并给地区间协作造成很大困难。

编辑推荐

《经济管理类专业规划教材·国际贸易系列：国际经济合作》着重研究国家间在生产领域所进行的经济协作活动，即发生在生产领域中的以生产要素国际移动为本质内容的经济关系的特点和规律。随着国际分工的深化和世界经济一体化的发展，国际经济合作日益成为国家间经济交往的重要方式。因此，《经济管理类专业规划教材·国际贸易系列：国际经济合作》的目标是使学生对国际经济合作的体系有一个明确的把握，并做到理论与实践相结合，提高学生的理论基础和应用能力，培养学生综合分析问题、解决问题的能力。

《经济管理类专业规划教材·国际贸易系列：国际经济合作》可以作为经济管理类专业学生的国际经济合作教材，也可供国际贸易从业人员参考。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>