

<<昌运复星>>

图书基本信息

书名：<<昌运复星>>

13位ISBN编号：9787111250951

10位ISBN编号：7111250958

出版时间：2008-9

出版时间：邓鹏、郭亮 机械工业出版社 (2008-09出版)

作者：邓鹏，郭亮 著

页数：182

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<昌运复星>>

### 前言

他可谓是中国最具眼光的机会主义投资者。

他自言身无所长，只是非常善于倾听别人的理念，倾听完之后培养自身的判断力和创造力。

他自言管理秘诀为“集体英雄主义”：“在团队中我们给每个人的能力只能打70~80分，但我们要做能力的加法和乘法。

企业的发展像一条不断流淌的河，每一个人正像河中的一滴水，无论是在上游、中游还是下游，都要找到自己汇入的位置。

”他就是复星集团掌门人，郭广昌。

## <<昌运复星>>

### 内容概要

作为2007胡润百富榜的第10位，郭广昌的梦想是打造中国的GE，虽然现在还有不小的距离，但郭广昌在中国商界的影響力已经不容置疑。

全书立体化、全方位的对郭广昌进行解读，看他如何从大学教师向企业家成功转型，如何打造中国的GE。

他自言身无所长，只是非常善于倾听别人的理念，倾听完之后培养自身的判断力和创造力。

他自言管理秘诀为“集体英雄主义”：“在团队中我们给每个人的能力只能打70~80分，但我们要做能力的加法和乘法。

企业的发展像一条不断流淌的河，每一个人正像河中的一滴水，无论是在上游、中游还是下游，都要找到自己汇入的位置。

”他就是复星集团掌门人，郭广昌。

本书全方位的对郭广昌进行解读，看他如何从大学教师向企业家成功转型，如何打造中国的GE。

<<昌运复星>>

作者简介

邓鹏，高级品牌管理师，社会学硕士，奇正赢家图书策划有限公司品牌顾问，“创业·财富新思维”系列丛书执行主编，著有《一个人的游戏：朱骏》，并为新浪网、华旗爱国者等多家大型企业成功操作过品牌战略推广项目。

## &lt;&lt;昌运复星&gt;&gt;

## 书籍目录

前言第一章 财富哲人：初识郭广昌第一节 冷热之间：一个机会主义者机会主义，看上去很美冷：耐心等待，冷静追逐热：急流暗涌，热情澎湃第二节 财技高手：玩转资本魔方虾米吃小鱼，小鱼吃大鱼鸡生蛋，还是蛋生鸡第三节 资本实业：开拓复星神话第一桶金：一亿也就这么多快速增长：神话的缔造者民企英雄：心中装着全世界前路艰危：行业整合势在必行第二章 少年意气：在东阳中学的日子第一节 苦寒花香：犹记当时冰彻骨蓦然回首：横店的寒门少年人生第一课：父亲的苦难第二节 从师专到高中：我的未来不是梦高中：跳出农门的“判决书”苦读：“博士菜”成就大学梦第三节 恰同学少年，风华正茂自制：让老师“无话可说”主见：不写“废话连篇”的总结第三章 复旦求学：在“知本”的田野上第一节 初来乍到：哲学系的理科生决断：开启学问之门磨刀：明辨慎思笃行出鞘：无形更胜有形第二节 读万卷书，不如行万里路历史的足迹：从大运河到北京经济的脉络：黄金海岸3000里第三节 梦断出国：塞翁之马告别空想：大使馆前的徘徊弃文从商：点亮一生的“南巡”第四章 初露峥嵘：广信科技咨询公司第一节 市场调查：第一个100万元犀利目光：填补市场空白专业水准：元祖多给了两万元急流勇退：寻觅更广阔的天空第二节 房产销售：第一个1000万元开路先锋：上海首批民企之一另辟蹊径：渗透宣传，上门广告第三节 生物制药：第一个一亿元生意场上的“探测仪”广开分号，独占鳌头第五章 劫后重生：整合出击第一节 2004复星“体检”：民企“过冬”样板前夜：德隆崩盘今朝：央视剑指复星自我解剖：非上市拿出“安永报告”自我解剖2：非国有拿出“国研报告”重生：复星国际悄然临世光环：年度经济人物第二节 上海复地：创地产新空间美丽梦想：开拓地产新世界三起两落：香港股市扬帆2004年房产商：复地第一 / 70筑人蓝图：客户关系管理第三节 零售江湖：与狼共舞境内：借花献佛吞并两大商城锦囊：整合求胜中国任重道远第四节 回归冷静：笑看“多元”多元选择：不是陷阱是循环探底出击：德邦证券旧山河低值“染指”：招金矿业雄起时一流胆识：该出手时就出手第六章 剩者为王：赢取资本江山第一节 2007香港整体上市：GE中国造历史轮回：偷师李嘉诚的三条妙计7月上市：写就超级豪华股东名单奇迹再现：温柔雏菊幻化武士大77第二节 郭广昌：有创造力的产业整合者重整旗鼓：国境内外产业大洗牌旗鼓和鸣：一个中心五个基本点第七章 钢铁侠客：复星的百亿重心第一节 钢铁是怎样炼成的进取：股市要约收购第一案退守：公关危机中呼吁宽容第二节 上市前后：钢铁业波动引发蝴蝶效应南钢：股份波动事关整体上市海钢：并购之后梦回1988第三节 试比高：谁是中国的卡耐基白刃红血：钢铁集团军内突外投左右逢源；大举并购和滚动发展第八章 医药网络：复星的战略后台第一节 特殊行业，特殊做法复星医药：联合舰队初长成狭路相逢：华山论剑无胜负第二节 求索：追逐核心突破磨刀：重研发取上得中对决：展胸襟巨头来华第九章 五人复星系：决荡上海滩第一节 我型我秀：郭广昌的别样生活孤独而快乐：上海浙商会会长庄严而大智：黄帝民间主祭人慈悲而珍惜：热心慈善助天第二节 复星四剑客梁信军：最活跃的复星人汪群斌：最博学的复星人范伟：最稳健的复星人谈剑：最纯净的复星人第三节 同舟共济16年大相无形：企业也是哲学风雨同舟：挑战没有极限财富生长：只因静水流深第十章 人才，要当做资产来管理第一节 用人之道：集体英雄主义拜师：用比自己强的人提升：看重胜任与平衡倾听：贯穿人生的观感第二节 治人之道：宽容与信任领地激励：回报先于付出非禁即可：监督与授权并行虚职不虚：复星出资人代表第三节 择人之道：珍惜与保护内部人才：保护无形资产策划未来：全能人力资源高管评估：360度认识自我第十一章 阿里巴巴之门：复星神话全解析第一节 投资秘诀投资多元：数字决定信心低入高出：逆行需要勇气行业选择：看准“中国动力”驾驭产业：8种核心能力第二节 决策方略团队决策：专家保驾护航决策困境：战胜贪婪恐惧

## &lt;&lt;昌运复星&gt;&gt;

## 章节摘录

2003年开始，郭广昌开始在产业上关注海南，并决定投资海南。

几年前，当他忙于创业时，正是海南遭受房地产泡沫最严重的时期。

到了2003年，他认为前一轮发展所产生的房地产泡沫的影响已经基本消除，海南的后发优势正在显现。

经过近几年的恢复发展，海南的基础设施已经基本完善，而国家能源消费结构的调整，正使得海南的特色矿藏、丰富的海洋石油天然气等各类资源的重大战略价值日益显现出来。

特别是海南的优质铁矿、金矿等，不应该仅仅停留在简单的开采上，一定要与海南的现代工业结合起来。

这也是郭广昌打算收购海南钢铁之前的一个想法。

此外，中国经济的增长使旅游变成了全中国的热点，从而对海南的旅游、房地产等服务业也起到很好的拉动作用。

大三时对海南的经济考察让郭广昌对海南自身发展作了一个简单的SWOT分析。

海南的优势是发展有特色的旅游业、旅游房地产业、矿产资源深加工和现代化农业等，而且可以通过吸引其他地方的资金。

例如上海，沪琼两地可以实现互补，上海有资金、技术、管理、人才等优势，海南有后发优势。

海南的劣势在于与内陆的交通还不够便利，阻碍经济发展、没有大型工业、劳动力成本也较高。

海南的机遇则是中国旅游业和度假地产的迅速发展，可以加快发展具有热带风情的旅游度假经济。

SWOT分析中的最后一项，威胁与竞争基本上很小，由于海南独一无二的地理位置，国内没有一个省份可以与之匹敌。

在郭广昌看来，海南哪里都靠不着，但同样也是哪里都靠得着，就连俄罗斯的游客现在也同样不远万里到三亚去晒太阳。

所以，海南不能因为现在的经济总量还小、社会经济还不够发达就禁锢自己，而是要高起点做好开发规划工作。

眼光狭隘永远没有机会，只有站在更高的层次上才能实现跨越式发展，要用全球的眼光来看海南，来为海南定位，规划要远，否则就会极大地浪费海南的资源。

现在已经有一批大企业看中海南了，海南要抓住这个难得的机遇，加大对城市的定位和城市推广营销。

很多人还不是很了解海南，按一般人的想法，热带城市的夏天一定是很热很热的，但去过之后才发现不是这样，尤其对于北方的客户，一定要让他们知道在夏天去三亚避暑是一件非常惬意的事情。

只有加大城市营销力度，让外界更了解海南，才会拥有更多机会。

## <<昌运复星>>

### 编辑推荐

《昌运复星:郭广昌的中国式商界传奇》从第一个100万到第一个1000万,他只用了不到五年的时间,涉足五大行业,拥有百余家子公司,他是登上福布斯财富榜最年轻的中国富豪……。  
企业的发展像一条河,像一条不断流淌的河,我们每一个人正像河中的一滴水,无论是在上游、中游还是下游,都能找到自己汇入的位置。

复星不仅要贡献利润,还要贡献商业模式。

在追求“商业真理”的过程中,永远要自己去作决策,你永远孤独的,这是没有办法的。

哲学上有一句话很有道理:人是自由的,你必须为你作为自由的人作出的决定负责。

企业应该盈利,应该创造利润,企业不盈利没有生存和存在的必要。

很多东西都是表面的做秀,其实不需要做秀,你最真诚相信的东西,往往就是最有力量的。

用心去换心,如果想用别的东西换,换不到。

多元化或者专一化,我觉得没有一条路一定是对的,或者没有一条路一定是错的。

所谓的“蓝海战略”,我觉得最简单的说法就是管理无定式。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>