

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787111159773

10位ISBN编号：7111159772

出版时间：2005-2

出版时间：机械工业出版社

作者：仲鑫 编

页数：357

字数：443000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务>>

内容概要

本书共分9章，主要论述了进出口交易前的准备工作，国际货物买卖合同的标的条款、价格条款、装运条款、货运保险条款、支付条款、一般交易条款、国际货物买卖合同的商订以及履行等内容。

本书每章附有案例分析题及复习思考题，并在书后附有答案。

另外，本书附录中附有常用专业名词及术语索引、相关书后附有答案。

另外，本书附录中附有常用专业名词及术语索引、相关单证及票据示样。

本书可作为国际经济与贸易、世界经济、国际金融等专业在校研究生及MBA教材，也可供上述专业的本科生、夜大生、辅修生及高职高专学生选用，更能为实际外贸工作者提供学习的方便。

<<国际贸易实务>>

书籍目录

前言第一章 进出口交易前的准备工作 第一节 选配洽谈人员 第二节 选择目标市场 第三节 选择交易对象 第四节 制定洽商交易方案 第五节 广告宣传 复习思考题第二章 国际货物买卖合同中的标的条款 第一节 商品的名称 第二节 商品的质量 第三节 商品的数量 第四节 商品的包装 复习思考题第三章 国际货物买卖合同的价格条款 第一节 贸易术语 第二节 价格条款的内容 第三节 规定价格条款的注意事项 复习思考题第四章 国际货物买卖合同中的装运条款 第一节 国际贸易货物运输方式 第二节 装运条款的内容 第三节 运输单据 复习思考题第五章 国际货物买卖合同中的货运保险条款 第一节 海上货物运输保险承保的范围 第二节 装运条款的内容 第三节 运输单据 复习思考题第五章 国际货物买卖合同中的货运保险条款 第一节 海上货物运输保险承保的范围 第二节 海上货物运输保险条款的内容 第三节 海上货物运输保险条款的注意事项 第四节 海上货物运输保险单据 复习思考题第六章 国际货物买卖合同中的支付条款 第一节 支付工具 第二节 支付方式 第三节 支付条款的内容及注意事项 复习思考题第七章 国际货物买卖合同的一般交易条款 第一节 商品检验条款第八章 国际货物买卖合同的商订第九章 国际货物买卖合同履行的案例分析题参考答案复习思考题参考答案附录参考文献

章节摘录

第一章 进出口交易前的准备工作 进出口交易包含的内容广泛，工作环节多，影响因素复杂。

交易中各个环节、部门之间既各自独立，又密切联系。

因此，在洽谈交易前，为了正确贯彻外贸政策，提高交易成功率，进出口公司必须认真做好交易前的准备工作。

在进行交易时，要注意各个程序的内容，还要注意各环节之间的联系，以免浪费时间，贻误市场时机。

为了更好地了解进出口交易过程，在具体了解每一个程序和环节之前，本章对进出口交易前应做的准备工作作一概括性介绍。

这些工作主要包括：选配洽谈人员，选择目标市场，选择交易对象，制定洽商交易方案，广告宣传工作等。

第一节 选配洽谈人员 在洽谈交易过程中，由于交易双方的立场及其追求的具体目标各不相同，往往充满着尖锐复杂的利益冲突。

实际上，交易洽谈是开展对外贸易的一场重要战役，是保证贸易成功的先决条件。

因此，选配合适的交易洽谈人员是确保洽谈成功的关键。

是否拍板成交和达成协议，双方都应持慎重态度，因为这直接关系到双方当事人的利害得失，而且具有法律上的约束力，不得轻易改变。

如果由于我方人员失误而导致洽谈失败，就会失去成交的机会；如果由于我方人员急于求成、疏忽大意或其他原因，在交易洽谈中作了不应有的让步，或接受了不合理的成交条件和有悖于法律规定的条款，就为将来埋下了隐患，不但有可能使我们在经济上蒙受不应有的损失，而且还可能给履约造成困难，进而影响双方关系，造成不良的影响。

为此，应根据购销意图及交易对手的具体变化情况，严格选择交易洽谈人员，明确交易洽谈的任务，采取各种行之有效的措施，以便正确处理彼此间的冲突和矛盾，谋求一致，达成交易。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>