

<<商智>>

图书基本信息

书名：<<商智>>

13位ISBN编号：9787111123781

10位ISBN编号：7111123786

出版时间：2003-8-1

出版时间：机械工业出版社

作者：张俊领,贾国玺

页数：328

字数：286000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

这是一本写给立志创富和再就业人士的书。

勇敢勤劳地合法创富已经成为一种当代精神，而温州人恰恰是这种精神的先行实践者。

本书从温州地域的文化传统、温州人的创业品质和创业智慧等方面入手，通过大量人物实例，解析温州人得以致富的秘诀，目的在于为立志创富和再就业人士提供一些可资借鉴和效仿的方法。

从这一意义来讲，本书致力于操作实践——通过阅读本书，在掌握温州人创富方法的同时，你还会从中得到一种坚定、自信的力量。

书籍目录

第一章 温州人的创业品质第二章 温州人的经营之则第三章 温州人的经营之略第四章 温州人经营之谋
第五章 温州人经营之智参考文献

章节摘录

第一章 温州人的创业品质 立足于自创，才是真正的生意人 勿需靠山，但有自己的奋斗；勿需扶持，自有一双手足。

这就是创富过程中的温州人的心态，是一种常有之态。

人说温州人有一种内地人所不具的独立意识，个个都是生意场上的独行者，这是从其主观意志上说的。

不等、不靠、不要，立足于自身的努力，坚信创业是一种仰赖于个人奋斗的行为，这却是千真万确--作为创业个体的温州人就是这么做的。

也正由于从不依附于别人，立足于个人创业，温州人才有着一种似乎是天生的自由的心境、自由的意志、自由的精神，这种素质正是创业所必需的。

有趣的是，我们这里将要谈到的三个温州人的例子，恰恰体现了温州人个性深处的独立精神。

这三个例子又恰恰是女不仰父、弟不附兄、妻不靠夫的真实故事，它们恰恰又都集中发生在太原--然而岂止发生在太原，无论是国内还是国外，但凡有温州人创富的地方，都有这样的故事发生--它们都不是偶然的。

在太原，不知什么时候起，山西财经大学附近的街道旁多了一家经营服装的小店。

小店的名字颇具个性，叫做“女主角时装屋”。

小店老板是个名叫林影的21岁的温州女孩，是山西财经大学金融系的在校生。

上学期间就当老板，在北京中关村这也许并不算是个稀奇事。

据传前些年有些学有专攻的高校在校生，一旦发明了某项专利，就可以借此创办一家公司，手里甚至就有上百万的资产。不过，在太原这座北方城市里这却是个新鲜事，这样的事或许只有温州或其他地区的南方人才干得来。

正像店名“女主角时装屋”所暗示的那样，林影的这一服装小店专做女式服装，而且以在校女生为主体消费对象，可以说是专为女大学生服务的服装专卖店。

小店一般下午开业，一点到六点是其正常的营业时间。

做老板的林影当然还是以学为主，有时间就过来关照一下，没时间就由所雇的人照看。

这也正合了毛泽东早年所要求的：“学生以学为主，兼学别样。”

“毛泽东所要求的‘别样’过去是指学习社会、参加社会实践、在社会大课堂里读客观社会这部大书。

林影的这一行为，也与其要求相合。

“女主角时装屋”所招聘的雇员也和林影一样是在校女学生，林影对她们实行“效益工资制”：每卖出一件服装都有一定的提成。

当然，林影并不指望她的小店能赚多少钱，正像她所说的那样，开店的目的是想尝试一下，亲身体会一下到底什么是市场。

凭着林影现有的资本，如果将店开在太原的柳巷商业街，经营范围再扩大一些，其效益肯定会有所不同。

但那样一来，“以学为主”和“兼学别样”，也即“学”与“兼”的主次关系就会发生变化了。

……

编辑推荐

创业的道路布满砾石和泥泞，蹒跚负重的创业人已经走过了它，走向了山岗。温州人的背景上，显示了一个民族为赢得自己的生存权利，走向自立、富裕的坚韧精神。温州人并不迷信空洞的理论，他们重实践、重效果的经历本身就是经营方略的宝典。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>