

<<打入公司主流圈>>

图书基本信息

书名：<<打入公司主流圈>>

13位ISBN编号：9787104035244

10位ISBN编号：7104035249

出版时间：2011-11

出版时间：中国戏剧出版社

作者：徐敏，田晓东 著

页数：212

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;打入公司主流圈&gt;&gt;

## 前言

我们生活的世界，是一个残酷而忙碌的世界。

这个世界里到处充满了激烈的竞争，在职场江湖中，诋毁、诽谤、拆台、挖墙脚，早就是司空见惯的事了。

要想在这样的环境中取得成功，对任何人来说，都不是一件容易的事。

但是，任何事都像人的手心手背一样，阴阳相生、相互转化，残酷竞争的职场也不完全是阴霾一片，只要深谙其中的游戏规则，就可以趋利避害、长袖善舞。

尽管目前市面上关于职场发展的图书林林总总，但是操作起来，却好像是隔靴搔痒，最后还是无法突破职场中那层“看不见的天花板”的限制，很多理论多是说起来容易做起来难。

一个普通的职场菜鸟，若想在短期内成为职场明星是非常困难的。

那么，在职场中，菜鸟能靠什么在职场中混下去呢？

不但要生存，而且还要得到领导或老板的重视。

这些问题始终困扰着很多职场中人。

如何才能获取成功的密码呢？

为此，我们在这里为职场新人支招，其中一位是有着多年培训经验的培训师，一位是有多年媒体经验的资深记者。

当年，我们也是职场菜鸟，进入职场后，从一个默默无闻的小记者成长为媒体达人，在成长的过程中， we 有过太多的教训，同时也总结出很多经验。

根据我们对职场的理解，认为在任何一家公司里，都有自己的核心圈。

一个初入职场的人，如果能得到这个核心圈子的青睐，将会事半功倍，少走很多很多弯路。

可是，对于一个职场菜鸟来说，这一切如同雾里看花。

对他们来说，“主流圈”仿佛只是一个遥远的传说，既看不见又摸不着，一切只能跟着感觉走，所以很容易受伤，处处碰壁，却找不到失败的根源在哪里。

在这里，我们将自己多年在职场江湖中打拼的经验贡献出来，与许多正在重复着我们当年走过的老路的朋友们一起分享。

《打入公司主流圈》，是一整套切实可行的方法，也是我们获得职场成功的法宝。

在本书中，详细地介绍了如何发现主流圈，如何唤起主流圈对你的关注，如何向老板展示你的才华，如何巧妙地让上司成为你的猎物……本书中的案例，来自我们多年积累的职场笔记，其中很多故事都发生在自己的身边。

书中将“如何打入主流圈”的策略写得丝丝入扣，对每一个案例的操作都做了全面、细致的介绍。

本书向你推荐的技巧并不复杂，但是每个步骤都需要认真实践。

首先，你要看清楚自己在公司中的位置，考量自己是否具有不可替代的作用。

其次，消除对你身边人的敌意，在职场中广交朋友，建立有助于职场发展的社交圈。

第三，遇到问题时，要懂得向公司里的前辈请教，一个宝贵的经验可能帮助你绕开看不见的雷区。

第四，充满自信地参与社交活动，真诚地融入团队，不要做一个职场中的旁观者。

第五，适当地表现一下自己，让老板发现你的作用并对你产生兴趣。

第六，要有长远的眼光，不要因为眼前的蝇头小利去牺牲整体的利益。

第七，要知道自己要的是什么，把你未来十年中要实现的目标写在纸上，然后将它们逐一变成现实。

怀着这样的心态去工作，你自然会成为公司里的明星。

如果每个人都能够从你的身上感觉到那种奋斗、向上的动力，那么你的老板自然会对你青眼相加。

你的世界，也会因为你的心态而改变。

心有多大，你的世界就有多大。

如果你经常能够站在主流的位置思考问题，那么成为公司主流圈中的一员，将是指日可待的事。

在强手如林的职场竞争中脱颖而出，将不再是一种幻想。

我们希望每个职场新人，通过阅读本书，彻底突破“职场天花板”的限制，在职场中大显身手，让主流人群欣赏你的才华，并且使你尽快跻身于主流圈。

<<打入公司主流圈>>

作者

## <<打入公司主流圈>>

### 内容概要

这是一场站上中层的游戏，游戏中的每个人都削尖脑袋、挖空心思、极度悲催地渴望挤入这个圈子，成为制定游戏规则的人。

也许你并不这么想，但你内心很期待。

在这个竞争无所不在、出头之日遥遥无期，又恐别人不理解但内心极度渴望站位的时代，谁都不想浪费青春，那么又如何在这短暂的时间内站上中层主流圈呢？

《打入公司主流圈》详解如何发现主流圈，如何唤起主流圈的关注，如何在主流圈展示自己的才华，如何不紧不慢站上中层，触摸主流圈的天花板……

《打入公司主流圈》的作者是徐敏、田晓东。

## <<打入公司主流圈>>

### 书籍目录

#### 第一章 练就自己的“入圈秘籍”

- 站在自己对面看自己
- 给别人一个接受你的理由
- 主动一点，再主动一点
- 好人缘胜过好口才
- 让活力充满每一天
- 打造自己的核心价值
- 告诉自己，我能行
- 人脉是你最宝贵的财富
- 保持一颗平常心
- 学做一个有心人

#### 第二章 打入“主流圈”的成功之道

- 看清楚主流人群在哪里
- 发现主流人群的兴趣所在
- 展示你不可被替代的能力
- 吸引主流群体的注意力
- 适可而止，切忌卖弄
- 别让“小毛病”出卖了你
- 别跟主流圈子“拧着来”
- 勇敢地亮出你的思想
- 微笑是全世界的通行证
- 让别人感受到你的魅力

#### 第三章 与主流人群零距离

- 让感恩成为一种习惯
- 勿以善小而不为
- 诋毁前任东家是大忌

.....

#### 第四章 让自己成为“职场万人迷”

#### 第五章 找到自己“不能兼容”的短板

#### 第六章 有付出才会有回报

#### 第七章 好心态成就好未来

#### 第八章 为自己的人生做出长远规划

## &lt;&lt;打入公司主流圈&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：他在忐忑不安之中，度过了几个星期。

可是这个事情，好像上司从来没有往他的身上想过。

又过了几天，上司突然召集会议，通知大家：董事会决定，公司准备从基层员工当中选拔一位主管。这次选拔基本上是海选，但是进入选拔的人必须通过一个测试，这个测试的题目叫“寻宝”，测试的内容是大家必须穿越种种障碍，最后到达目的地，把事先藏在这里的宝贝找出来。

谁能找到宝物，谁就能得到提拔。

大家兴奋异常，窃窃私语，而杜克却不以为然。

他认为，这个公司做事真是太没谱，竟然把提拔主管这样重要的人事任命当成了一场游戏。

大家开始行动的时候，他却心不在焉。

他认为，自己是一个博士，跟这些普通员工一起去“寻宝”，真是有点“掉价”。

就在他思想溜号的时候，突然被脚下的障碍物绊了一下，差一点摔了一跤，他低头一看，脚下都是空可乐瓶和西瓜皮。

杜克心里顿时冒起火来，他想，这个公司简直是胡闹，哪有这么选拔人才的？

这不是捉弄人吗？

他在心里一直在骂那个负责人力资源的美国鬼子，竟然能想出这样恶搞的手段来折磨人。

但是，他还不想退出寻宝的队伍，因为他可不想给那个美国佬制造不能提拔自己的借口。

但是，想要坚持下来，也不是一件容易的事，事先设置的路太难走了，满地都是西瓜皮、令人作呕的垃圾，一不小心就会摔倒。

杜克只好跟随大家一起小心翼翼地绕开西瓜皮，艰难地走向目的地。

但是，到了目的地之后，中间只有一堆沙子，除此之外，什么也没有。

就在这个时候，负责打扫卫生的那小伙子一直跟在大家的后面，他认认真真地从地上扫起那些垃圾，倒入垃圾桶。

这时候，所有办公室的人都开始在那堆沙粒中寻找宝物，那个年轻人却一直都在埋头打扫垃圾，好像寻宝的事情跟他一点关系都没有。

那些在沙子堆里翻检了半天的人们，一无所获，大家非常沮丧地往回走。

就在这个时候，那个年轻人在一块西瓜皮下面找到了一个精美的盒子，打开一看，原来盒子里有一封董事长的亲笔信，信上写的都是英文，小伙子看不懂，他就把信拿到了杜克的面前，请他给翻译一下，看看信上都写了些什么。

## <<打入公司主流圈>>

### 媒体关注与评论

我走出了塔克拉玛干，并不是我征服了它，而是塔克拉玛干允许我穿过。  
所以我感谢沙漠。

——意大利探险家卡拉·佩罗蒂今天很残酷，明天更残酷，后天会很美好，但绝大多数人都死在明天晚上。

——阿里巴巴CEO马云在未来10年里，有80%的主管都是从你们这些普通的职员中产生的。

——加州亨利总裁比尔·拉塞尔

## <<打入公司主流圈>>

### 编辑推荐

《打入公司主流圈:如何在不为人知的情况下站上中层,逐鹿高层》：我在中层，你看着我，不要骂街，不要妥协，不紧不慢站到队伍里来，临门一脚，决定着从低层到中层的坐标。世界就这么大，就看你往哪儿站！

<<打入公司主流圈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>