

<<借贷>>

图书基本信息

书名：<<借贷>>

13位ISBN编号：9787104028871

10位ISBN编号：7104028870

出版时间：2009-1

出版时间：中国戏剧出版社

作者：资本之鹰

页数：374

字数：350000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

当时钟定格在2008年5月12日，14时28分，大地震怒了，它剧烈抖动着，肆意泼洒着淫威，汶川发生特大地震，让紧临地震中心的成都市，立刻陷入了巨大的恐惧中……我非常震撼，十分的惧怕，自然界的强大威力，立刻让狂妄自大的人们，变得和蚂蚁一样渺小。

高楼大厦犹如一叶扁舟，在浪尖颠簸着、晃荡着，顷刻之间，即将没顶；宽大的办公室里，所有的物品，不分高低贵贱，乒乒乓乓、噼里啪啦的撞击声、破碎声、崩裂声，夹杂着惊呼声、狗吠声，宣泄着巨大的恐惧，一种被淹没的、被倾覆的绝望，袭击着大地的生灵！

<<借贷>>

内容概要

当代社会，现金为王：慈不带兵，悲不借款！小说以民间资金运作为背景，讲述一个成都“高利贷”老板许量在事业、家庭和情感上的故事。

以民间私募借贷为主线，同行斗争、团队建设、商务对决、社会关系、情感纠葛等情节跌宕起伏，扣人心弦。

真实的体现了在市场经济的大环境下，怎样运用资本商业的运作手法创造并积累财富。

本书与其他同类书的区别在于，作者本身就是一位民间资金借贷老板，大量情节来源于真实的商业案例，文中提到的许多商业智慧和经验手段更是可圈可点。

如作者所言，“一边发生故事，一边写故事”。

作者自身的经历赋予了小说极大的商业价值。

因此，本书对各行各业的老板、白领、金融学者有着启发商业智慧，累积商业经验，预测经济走向的作用。

具有极强的可读性和研究性。

作者简介

资本之鹰，男，1989年毕业于四川师范大学政治经济系，在某高校任过职。

1994年下海，历任著名公司、上市公司董事长助理、总经理、顾问等要职；国内最早的资深投资专家之一，有独特的企业资本经营能力。

1998年6月1日，创办成都某投资管理有限公司；对民间资金和民间资本经过十年的实践，拥有全新的认识和体验。

书籍目录

自序第一章 高利贷者第二章 私募客户第三章 “武力”收款第四章 灯红酒绿第五章 美女与蛇第六章 警察查案第七章 保安李铎第八章 情感如歌第九章 装傻是福第十章 新闻暴力第十一章 善恶如刀第十二章 民间金融第十三章 美女野兽第十四章 明争暗斗第十五章 才子佳人第十六章 意外受辱第十七章 美女隐私第十八章 疯狂股市第十九章 公司业务第二十章 金融熟女第二十一章 男人掉牙第二十二章 野性的美第二十三章 岷江寻宝第二十四章 合作创业第二十五章 请客艺术第二十六章 君子报仇第二十七章 爱情亲情第二十八章 小露风情第二十九章 年少轻狂第三十章 神秘信封第三十一章 新的冲突第三十二章 人生之赌第三十三章 诸事烦心第三十四章 诸葛铜鼓第三十五章 迷情的夜第三十六章 红白玫瑰第三十七章 山雨欲来第三十八章 风雷渐近第三十九章 老板之梦第四十章 金融小子第四十一章 东方富源第四十二章 蕙人秘密第四十三章 红颜知己第四十四章 家和事兴第四十五章 用钱说话第四十六章 智慧做事第四十七章 龙争虎斗第四十八章 金色集团第四十九章 老板学校第五十章 北京之行第五十一章 空手套狼第五十二章 灰色集资第五十三章 情人之死第五十四章 泥沙俱下第五十五章 做人都难第五十六章 风雨欲来第五十七章 病人膏肓第五十八章 历史价值第五十九章 牵肠挂肚第六十章 酒多心多第六十一章 许量吹箫第六十二章 资本之鹰第六十三章 渐行逐远后记

<<借贷>>

章节摘录

进入2007年，中国经济已经是山雨欲来风满楼。

聪明的老板和敏感的商人，面对依然狂热的楼市、股市，敏锐的商业触角告诉他们，冥冥之中杀机将至，纷纷开始作最坏的打算：从2007年繁荣的春天开始，准备过宏观调控的严冬。

企业是生存，还是毁灭的生死抉择，又将残酷，但是很公平地，摆在每个企业、每个老板的面前。几年一度的经济周期，又开始了轮回。

“物竞天择”的市场经济原则，又将成为“无形的手”，让老板们，如同非洲大草原上迁徙的成千上万只羚羊，要么落入非洲雄狮的血盆大口，要么寻找到新的鲜美草原。

今天是2007年3月28日，星期三，成都的清晨，在锦江河边的绿树和青草中，总是幽雅地透露出，微风和薄薄的凉意。

成都兴大农业有限公司的邓辉总经理，站在成都东二环外的四川省农业科学院的大门口，他刚从附近的家中，匆忙出门，非常焦急地在等待公司的专车来接他。

他心急如焚：如果，今天不能够在东方富通投资管理公司，借到两百万资金，度过银行的逼债，那么，明天就不能按时归还银行贷款，这样，兴大公司便会自动登上银行企业征信系统的黑名单！

银行征信系统的黑名单，是企业的催命符，多少风光的企业，因为一时的流动资金枯竭，没有按时归还银行贷款而一朝崩溃，甚至灰飞烟灭？

因此，又有多少老板倾家荡产，只是为了力保银行的信用？

一个好端端的公司，也会因为临时的资金周转不灵，而濒临崩溃。

区区两百万，现在就可以让价值数千万的兴大农业公司，彻底垮掉。

“千里之堤，溃于蚁穴”啊，这真的让邓辉烦恼和心痛不已。

公司的员工在公司都有集资，公司破产，等于全部员工的家庭破产。

想到这几天，已经去了好几家担保公司和投资公司，它们都是做资金生意的公司，结果还是求贷无门，一无所获。

邓辉的眼睛湿润了，他有了为金钱而折腰的想法，甚至为了公司的生存，他可以向资金方哀求的念头都产生了！

借贷无门，公司倒闭，员工和自己破产事小，公司以“公司加农户”方式，在绵阳地区某县做的订单农业业务，所牵连的农户可是数千户啊！

一想到那些为了兴大公司，辛苦劳作了大半年的农户，可能血本无归，邓辉自己连跳楼的心都有了。

现在的银行，都是所谓的商业银行了。

大多数都是“晴天送伞，雨天收伞”，这让中小企业难上加难。

贷款也大多数是以一年为周期，如果企业的项目开发，或者业务经营周期在一年以上，那么，企业出现贷款偿还难，几乎是注定的！

邓辉和公司财务部经理薛萧，已经坐在黑色老帕萨特上，他们一言不发。

邓辉把贷款全用在公司经营上，他舍不得买辆形象更好的新车。

现在，邓辉的车在九眼桥上被上班的车流堵在去东方富通公司的路途中。

他看着桥外的锦江水，想起那些可怜的农民，邓辉再次心急如焚。

他亲自给东方富通公司的资产保全部的唐力经理打电话，电话通了。

他说了不少的道歉话，甚至是讨好，这让他身边的薛萧，觉得老板今天已经乱了方寸，自己作为骨干员工，也颜面无光，心里很不愉快。

成都市南门航天路上，一栋气派的写字楼的十层楼，“高利贷”公司老板许量，又在自己的办公室里，开始了一天繁忙的工作。

他是一个很喜欢忙碌的人，他的办公桌上，同时开着一台8.9英寸的富士通手写笔记本电脑和一台联想台式电脑。

他用笔记本电脑处理合同文件，台式电脑用来观察股市行情。

许量的外形很“硬”。

他给人印象很深，这是一个能够让众人都会过目不忘的，很有点特别神采的老板。

<<借贷>>

他只有一米七的个子，平头，浓眉大眼，短而整齐的头发，非常坚硬，长了一双老鹰一般的眼睛，还有一副铁肩担道义的侠客模样。

他最喜欢一首老歌《浪子的心情》，而且，行事也是经常在“正”与“邪”之间，所以，朋友们都喜欢叫他“浪子”，这并不是贬义。

“浪子”一词在《现代汉语词典》中，是游荡不务正业的青年人或者二流子的意思。

但许量对“浪子”一词，却另有见解，他认为“浪”，即自由也。

所以他心目中的“浪子”，其实是自由自在的智者的意思。

而要做规矩森严的金融界的“金融浪子”，那更加需要非凡的勇气和智慧，因为，这里风光无限，但是荆棘密布。

许量是众所周知的，成都最资深的民间金融高手之一。

他现在坐在自己的办公室，冷静地看着自己对面，那里矗立着一个很大的柱子，那是一个接近两米高的“男根”雄起，铁一般的天然乌木。

在许量的眼中，那不是名贵的装饰，而是雄性力量美的象征。

这是一根经过数百年的时光，自然打磨的，其外形酷似男根图腾的雕塑。

当时乌木店的老板介绍说，这件带着极强阳刚之气的远占好物件，不是谁都可以买的。

许多人有实力买它，却无福受用它，只有命特别硬的男人，才能够用它辟邪发财，逢凶化吉。

看看价格，六万八千元，许量想这老板很有意思，“留就发”，他觉得，既然与此木很投缘，缘分无价，于是，他不假思索地买下了它，不！

应该说是把它“请”回了自己的办公室，许量很想看看他的命，到底硬，还是不硬。

命不硬？

我许量又怎么有胆有识，敢于做有“高利贷”恶名的民间资金生意？

他对高利贷这个词汇一直很反感。

虽然，他的成都东方富通投资管理有限公司，对外每笔放款的综合费用，如果以月息计算（月息，行话，更准确的说法：用款方的综合资金成本），从来就不会低于三分（行话，即每月利息为借款金额的3%），但他一直理直气壮地认为，自己做的，只是正常的民间资金借贷，与任何高利贷生意无关。

许量的资金生意，一直做得是心安理得。

许量采取的是企业融资的综合收费的方式，即资金利息，与投资管理顾问费用相结合的收费方式，这样，就不会有高利贷的嫌疑。

更重要的是，许多企业，表面上看来只是资金链条的问题，但事实上，核心却是企业管理和企业发展战略的问题。

缺乏明确的企业生存与发展规划的公司，许量一是要顾问和指导，二是要动态把握企业经营。

不接受这两点，只是一味借款的企业，他基本上都是拒之门外。

许量说：“我借款给企业，是希望与企业共同创造和分享新的企业价值，我不仅仅是为了榨取你们的利息和剥夺你们的抵押物。

”根据许量花费了几年时间的研究，同时也经过公司几年的经营实践，他专门制定了“民间资金借款评估系统”，东方富通公司设有专门的部门，评估借款公司的风险系数。

风险系数最高的是无抵押和依靠银行贷款来偿还借款的“转贷”业务，许量说：“那是我们冒险，在为银行打工。

” P1-3

<<借贷>>

媒体关注与评论

首先，作者是一位金庸迷。他根据他的职业把自己真实的经历用武侠小说一样的故事情节，一招一式地向读者展示了他的行业——民间资金“高利贷”的真实内幕。通过生活中的恩恩怨怨、描述了现实中人与人的关系，利益冲突的背后、男人与女人之间的情感纠葛以及感情的协调处理，都真实的体现在小说里。小说给读者切切实实上了一堂关于社会关系学、商业风险学的课，可成为民间资本运作模式探索的教材。

——国内著名武侠作家：龙人

<<借贷>>

编辑推荐

这是一部民间资金借贷公司老板的心得商战小说。
本书作者一招一式地向读者展示了他的行业——民间资金“高利贷”的真实内幕。
通过生活中的恩恩怨怨、描述了现实中人与人的关系、利益冲突的背后、男人与女人之间的情感纠葛以及感情的协调处理，都真实的体现在小说里。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>