

<<红色华润>>

图书基本信息

书名：<<红色华润>>

13位ISBN编号：9787101072716

10位ISBN编号：7101072712

出版时间：2010年4月1日

出版时间：中华书局

作者：吴学先 (合著者)华润(集团)有限公司《红色华润》编委会 (编者)

页数：515

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<红色华润>>

前言

1938年，一间小小的贸易商号在香港悄然成立。

商号取名联和行，老板叫杨廉安。就是这家当初毫不起眼、籍籍无闻的小商号，在以后七十年的发展过程中，却显示出她的巨大能量。

在中国革命、建设、改革开放和市场经济发展的各个历史时期，她总能紧贴时代脉搏，抓住机遇，不断发展。

七十一年过去，它没有走向衰落，而是通过自我调整和转型，焕发出勃勃生机，成为一家蜚声海内外的大型国有企业集团。

华润的成立，是中共早期领导人精心布局的结果。

发展初期，得到了周恩来、朱德、陈云、任弼时、杨尚昆等老一辈无产阶级革命家的悉心关怀和指导

。今日的辉煌，离不开上级机关的正确领导，离不开国家改革开放带来的良好营商环境，离不开各级政府的大力支持，离不开华润广大客户和消费者的充分信任，离不开为华润开疆拓土、辛勤耕耘的前辈们所洒下的辛勤汗水，离不开广大经理人和全体员工的拼搏进取、无私奉献。

为此，我们怀着感恩的心，将多年史料搜集和研究的成果——《红色华润》一书奉献给广大读者，以答谢为华润的发展做出过贡献的人们。

本书忠实地记录了从联和行的设立到1981年华润公司改制为集团公司为止这四十五年的历史。

通过此书，人们可以了解到，这家公司是如何承担起党和国家赋予的政治、军事、统战、外交、外贸等一系列重要使命的。

在国家重大经济决策中，是如何担当重要角色的，在稳定香港民生、繁荣内地市场、为国创汇、拓展海外市场过程中，是如何发挥重要作用的。

书中许多史料均是首次公开披露，对开展党的地下工作斗争史、建政前党的财经史、香港与内地经贸关系史、国有企业发展史的研究将起到不可或缺的参考作用。

<<红色华润>>

内容概要

《红色华润》忠实地记录了从联和行的设立到1981年华润公司改制为集团公司为止这四十五年的历史。

通过此书，人们可以了解到，这家公司是如何承担起党和国家赋予的政治、军事、统战、外交、外贸等一系列重要使命的。

在国家重大经济决策中，是如何担当重要角色的，在稳定香港民生、繁荣内地市场、为国创汇、拓展海外市场过程中，是如何发挥重要作用的。

<<红色华润>>

书籍目录

序前言第一阶段：战争年代的华润第一章 创建联和行第二章 香港沦陷后坚持经营第二章 周公馆受命第四章 联和公司领导集体形成·建立“大连站”第五章 打通东北与香港之间的贸易通道·公司改名为“华润”第六章 华润电台第七章 护送民主人士北上(之.)第八章 早期华润人的生活第九章 组建华夏航运公司第十章 贸易支前(之一)第十一章 护送民主人士北上(之二)第十二章 活跃的香港第十三章 国新公司第十四章 广大华行并入华润第十五章 “东方号”第一次航行第十六章 贸易支前(之二)第十七章 钱币上的“海辽轮”第十八章 “港管委”成立第十九章 筹建南洋商业银行第二十章 国庆一周年第二十一章 新中国的外贸体制第二十二章 冲封锁——神杖轮案件第二十三章 印巴三处——为西藏解放运送物资第二十四章 国内交通站第二十五章 同人公约第二十六章 反禁运——抢购、抢运第二十七章 反禁运——法庭索赔第二十八章 穿越东半球的海运线第二十九章 华夏公司——新中国远洋航运的摇篮第三十章 从“党产”到“国产”第二阶段：五十年代的华润第三十一章 和平年代的贸易如何发展第三十二章 一百二十四种出口商品第三十三章 确立华润“总代理”地位第三十四章 华润公司工业品出口部代理持有商标第三十五章 华润资料室第三十六章 华润代表的是新中国第三十七章 广交会序曲——中国出口商品展览会第三十八章 五十年代华润人的生活第三十九章 对台贸易第四十章 全国外贸局长会议第四十一章 国货公司第三阶段：六十年代的华润第四十二章 灾害之年进口粮食第四十三章 灾害之年保证香港市场供应第四十四章 争夺市场份额把出口商品的定价权交给华润第四十五章 三趟快车的终点站——五丰行第四十六章 加强与国内各口岸的合作第四十七章 “文革”初期的外贸第四阶段：七十年代的华润第四十八章 为香港提供石油第四十九章 外贸促进外交第五十章 利用交易所期货保护现货第五十一章 在香港购买房地产第五十二章 价格之争——与“四人帮”作斗争第五十三章 广交会“四办”第五十四章 “文革”时期华润人的生活第五十五章 华润零售的发展第五阶段：改革开放初期的华润第五十六章 协助内地省市到香港办公司第五十七章 把外商带回内地投资第五十八章 出口索赔条款的试行第五十九章 实业化初探第六十章 华润所属机构第六十一章 三趟快车20年第六十二章 从“无限公司”转为“有限公司”第六十三章 华润大厦第六十四章 三喜临门跋附录一：1954年以前华润员工名单附录二：1938 - 1983历届董事会成员及行政领导成员附录三：1938 - 1983历任主要领导人简历附录四：杨琳小传附录五：华润公司机构沿革表(1938 - 1983)被采访人员名单参考书目后记

章节摘录

王华生带来了新的电台密码，据袁超俊回忆：当晚，联和公司就用新的电台密码发报，向钱之光报告货轮平安抵达的消息；同时电告延安的朱德和周恩来，报告“东北与香港的航道已经打通”。

与此同时，杨琳雇来装卸工，把阿尔丹货轮上的货物卸下来。

联和公司在香港公开出售东北产品，东北大豆和土特产很受欢迎，很快就卖完了。

由于香港天气不冷，皮货卖不掉。

王华生带来的黄金都是烟台钤记，形状像金元宝，这是解放区的黄金，在香港不能公开流通，要熔铸成香港金条才好用。

中共华东财委有一个叫张尔华的人，在香港皇后大道中开有一个宝生银号，有黄金经营权。

袁超俊在上海时就认识他，袁超俊同他联系好后，分批提着这些烟台的“小黄鱼”，请他熔铸成香港金条，然后将金条出售，换成美钞、港币，用于采购解放区所需物资。

卖货所得资金，加上出售黄金，杨琳、袁超俊、刘恕等和员工一起用这笔钱开始购买东北局所需物资：药品、真空管、卷筒新闻纸、造纸滤网，还有恢复生产需要的棉纱、铁钉、汽车零件、纺织机械、油漆等用品。

装足了阿尔丹号的吨位，轮船启航返回。

由于销售东北粮食，联和公司门庭若市，看货、谈价钱的商人络绎不绝。

为适应公司发展的需要，杨琳提出：租一个大的写字间，以便于对外谈业务。

<<红色华润>>

编辑推荐

华润，“华”取自“中华”，“润”取自毛泽东的字“润之”。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>