

<<如何写好英文简历>>

图书基本信息

## <<如何写好英文简历>>

### 内容概要

如何利用未公开招聘的工作市场、如何试探消息、运用人际关系、让别人了解自己——代理机构能做什么、将试探付诸行动等。

## <<如何写好英文简历>>

### 作者简介

保罗·麦吉，语言诙谐、富有感染力，是英国著名的职业顾问和培训师，曾在近20个国家和地区进行演讲。这本实用的畅销书明确地告诉你如何介绍自己的技能，发现自己的成就，以及如何把这些情况成功地展现出来。

## <<如何写好英文简历>>

### 书籍目录

前言第一章 什么人才需要简历?学会推销自己谁需要简历?如何让简历为你服务“推销”，而非“告知”投入时间，安排你的命运行动要点思考要点第二章 你拿什么推销自己?你不只是表面上看到的你自我评估评估你的人事能力评估你的动手 / 实践能力评估你的交际能力评估你的数学 / 智力能力评估你的解决问题能力评估你的创造能力发现你的成就个案分析行动要点思考要点第三章 有你的什么消息吗?被拒的原因如何在30秒钟内把自己推销出去展示你的工作经历如何处理资格证书的有与无如何让你的培训资历引人注目用爱好与兴趣来推销自己把个人详细信息讲清楚推荐人的使用个案分析行动要点思考要点第四章 不拘一格，展示自我形式的选择——选好出发点设计理想的长度和版面打好第一印象简历范例给读者提供他们想读的信息个案分析行动要点思考要点第五章 如何恰如其分地介绍自己设计好附信手写还是电脑输入?写一封完美的附信通过因特网提交申请分析招聘广告分析样例个案分析行动要点思考要点第六章 简历就是敲门砖如何利用未公开招聘的工作市场如何试探消息运用人际关系让别人了解自己——代理机构能做些什么将试探付诸行动个案分析行动要点……第七章 “你选择的话题是……你自己”——面试第八章 最后的几点思考附信样例简历举例词汇表

## <<如何写好英文简历>>

### 章节摘录

每年各大公司都要花数十亿英镑为自己的产品做广告。无论这些产品的质量如何好，也无论它们是否已经打开广阔的销路，这些公司还会继续在产品推销方面大量投资。

在美国，电视节目是围绕广告安排播出的，体育节目常常被推迟，这样，使观众能够接收到“来自我们赞助商的信息”。

最近，一个广播节目做了一项调查，研究是什么因素使一首歌曲能在排行榜上名列前茅。尽管有很多原因，包括歌词是否上口，还有节奏和节拍，但最重要的因素往往却是专辑是否得到了很好的推销。

布赖恩·亚当斯、惠特妮·休斯顿和“湿湿湿”乐队的歌在流行榜上都曾坐得头把交椅，而且走红时间比其他任何歌手或乐队的歌都要长。

它们的共同特征是什么呢？

它们都曾是风靡一时的电影中的片头曲，并且都得益于额外的推销活动。

听起来有些荒诞，但是人确实也能被当做产品。

当他们申请工作或者提供服务的时候，他们推销的就是自己的技能、经验、素质和潜力。

不管这个人是多么好的一件“产品”，他们将来能否成功，很大程度上还取决于是否能够很好地推销自己。

## <<如何写好英文简历>>

### 编辑推荐

简明、清晰、全面 写好简历的理想指导 一把认识自己的钥匙 一本包括不同风格和用途简历的宝典  
一位教你“如何让简历行动起来”的良师

<<如何写好英文简历>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>