

<<外贸业务综合实训>>

图书基本信息

书名：<<外贸业务综合实训>>

13位ISBN编号：9787040255799

10位ISBN编号：7040255790

出版时间：2009-12

出版时间：张海燕 高等教育出版社 (2009-05出版)

作者：张海燕

页数：162

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<外贸业务综合实训>>

前言

自改革开放以来,我国外贸行业发展势头良好,进出口总额增长迅速。

外贸企业人才需求也随着外贸业务的不断发展及国家外贸经营权的不断放开而发生变化。

外贸业务员岗位作为外贸企业的核心与枢纽岗位,其岗位要求日渐提高,外贸公司不仅要求其业务员可以处理常规业务操作,还应该在人民币汇率持续增长的新形势下,拥有资本运作意识、风险意识;在全球经济形势出现明显变化的背景下,拥有市场开拓意识、服务意识;在新的经济形势下,具备较高的综合素质及复杂业务的处理能力。

为适应新形势下外贸行业对外贸业务员岗位的技能与知识的需求,我们编写了本书。

全书以外贸业务工作流程为主线,选取有代表性的大型综合案例设计实训案例,以贯彻业务操作全过程。

全书共分为六个综合实训,综合实训一、二、五、六及综合实训三的部分内容由张海燕执笔,综合实训四及综合实训三的部分内容由阮学军执笔,全书能力实训部分由杨永明执笔。

本书由张海燕担任主编,负责制定教材的编写大纲,并对全书进行总纂修改,杨永明担任副主编,最后由阮学军审稿。

教材的编写过程中,浙江纬康国际贸易有限公司阮学军先生、杭州丘山进出口有限公司柳絮女士、杭州范多伦时装有限公司麻育双女士、浙江中烟工业有限公司蒋妍菡女士及北京南北天地科技有限公司华东大区刘兴波、李震先生提供了宝贵的业务资料及专业意见,同时,范越龙、唐春宇、王婧、张帆等同志提供了宝贵的资料,在此一并表示感谢。

限于编者的水平,且编写时间仓促,书中难免存在诸多疏漏和不足,敬请广大业内专家及读者批评指正。

<<外贸业务综合实训>>

内容概要

《外贸业务综合实训(国际贸易实务)》是国家示范性高职院校建设项目成果，是外贸业务综合实训教材，学生可在具备外贸进出口业务基础知识、掌握基本业务流程及操作技能的基础上学习《外贸业务综合实训(国际贸易实务)》。

《外贸业务综合实训(国际贸易实务)》根据外贸业务流程，将外贸业务操作划分为六个综合实训：新手入行、函电处理、洽谈签约、采购生产、运输结算、后续工作。

根据每一环节的业务内容，结合一笔综合外贸业务案例展开实训练习，每一综合实训均由实训目标、实训任务、操作示范、能力实训四部分组成。

《外贸业务综合实训(国际贸易实务)》在内容安排上具有三个特点：一是并未像绝大多数外贸类专业书籍一样，将业务按出口业务与进口业务进行划分，而是将外贸业务作为整体，按其业务发生顺序开展实训，将进口业务与出口业务的操作作为一笔业务同时发生的两个侧面来对待。

二是在能力实训部分根据业务的不同类型配备了4~6套业务案例，使《外贸业务综合实训(国际贸易实务)》在学生练习训练环节具备一定的优势，为学生提供生产型外贸企业、流通型外贸企业、进口业务、出口业务等不同的案例练习背景材料。

三是在每一实训项目中避免基础知识的过多堆砌，而侧重于学生外贸业务综合处理能力的提高，在内容安排上增加了在某一业务环节可能发生的外贸业务疑难杂症的分析。

《外贸业务综合实训(国际贸易实务)》适合高职高专经贸类专业学生外贸业务综合实训使用，也可作为经贸行业和中小型企业的培训教材。

<<外贸业务综合实训>>

书籍目录

综合实训一 新手入行一、实训目标二、实训任务三、操作示范四、能力实训综合实训二 函电处理一、实训目标二、实训任务三、操作示范四、能力实训综合实训三 洽谈签约一、实训目标二、实训任务三、操作示范四、能力实训综合实训四 采购生产一、实训目标二、实训任务三、操作示范四、能力实训综合实训五 运输结算一、实训目标二、实训任务三、操作示范四、能力实训综合实训六 后续工作一、实训目标二、实训任务三、操作示范四、能力实训参考文献

<<外贸业务综合实训>>

章节摘录

插图：能力实训1：小型家纺行业生产型外贸公司出口业务后续工作任务1：由于本次业务是与该货代公司第一次合作，在合作过程中王艳发现该货代公司不守信用，且存在漫天要价的行为。同时在货物报关出运后，该货代公司提出增加30%的费用，理由为近期石油价格上涨和劳动力成本上升。

为此，双方迟迟难以协商解决，而货代公司则将相应的提单、检验证明等单据以各种理由扣留，最终导致杭州菲特纺织制品有限公司不能及时收汇，2008年9月16号才将相应单据交给王艳。

如果发生上述事件，请你以王艳的身份顺利完成核销退税工作。

任务2：假定在本次业务中，2008年6月17日货物出运，相关单据已经制作完毕。

然而公司因业务合并等原因，将其名称更改为杭州飞特纺织集团有限公司并于2008年6月20日获得批准，但尚未到所在地主管出口退税业务的税务机关办理注销或变更退税登记手续，预计办理完成需要一个月时间。

在本次业务中，王艳该如何操作以保证公司顺利完成收汇、核销、退税等工作？

任务3：假定在本次业务中，2008年6月17日货物出运，报检、报关工作已经完成并获得了相应单据，但其他相关单据尚未制作。

然而公司因业务合并等原因，将其名称更改为杭州飞特纺织集团有限公司并于2008年6月20日获得批准，但尚未到所在地主管出口退税业务的税务机关办理注销或变更退税登记手续，预计办理完成需要一个月时间。

在本次业务中，王艳该如何操作以保证公司顺利完成收汇、核销、退税等工作？

能力实训2：大型家用电器制造企业出口业务后续工作任务1：假定在本次业务中，合同规定提单日后210天远期付款交单付款，然而国家对退税申报及核销退税都有相应的期限规定，因此在本次业务中张志该如何进行退税申报？

同时张志该如何进行核销退税？

任务2：在前期张志参加美国国际小家电家居用品展览会时，与一位客户由于对市场前景十分看好，同时又对永康超人公司的信誉及货物的品质、款式、风格十分认可，在展会上当场给了现金定了一批货，如今该批货物已经按客户要求准备好。

(1) 在本次业务中，张志是否需要收汇核销单（分两种情况回答，一种是要退税，一种是不退税）？

(2) 虽然本次业务金额不是很大，但张志依旧希望能够通过规定的程序顺利完成退税工

<<外贸业务综合实训>>

编辑推荐

《外贸业务综合实训》是由高等教育出版社出版的。

<<外贸业务综合实训>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>