

<<进出口贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<进出口贸易实务>>

13位ISBN编号：9787040197679

10位ISBN编号：7040197677

出版时间：2006-6

出版时间：高等教育出版社

作者：费景明、罗理广/国别：

页数：207

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<进出口贸易实务>>

前言

本书作为中等职业教育国家规划教材，自2002年8月出版以来，得到了广大中职学校师生的厚爱，先后印刷了13次。

不少教师把我们作为知心朋友，主动把自己使用本书从事教学的体会告诉我们，与我们一起分享，有的教师还提出了一些宝贵的意见和建议，在此表示真诚的感谢。

三年来，我国进出口贸易发生了许多新的变化，我国中等职业教育也出现了许多新的情况，为了能够反映这些新变化、新情况，在保持原有特色的基础上我们对本书进行了较大幅度的修改，修改后的教材以下特色更加突出：（1）新颖性与先进性。

本书在内容选取上更加求新，力求反映进出口贸易方面的最新知识、实务方面的最新变化，为学生打开一扇理解、接触新知识的门。

（2）实用性与职业性。

本书更加突出实践与训练，配有大量的进出口贸易实例、练习题、计算题，使学生掌握从事进出口贸易业务的基本技能与实用知识，具备一定的职业能力，工作后能尽快适应实际岗位的需要。

（3）适用性与合理性。

本书的内容编排由浅入深，循序渐进，注意知识性与趣味性的结合，符合中职学生的心理特征和思维发展规律，使教师易教，学生易学，更加适用于中等职业学校的教学，教学效果更加显著。

为便于学生理解和接受教材内容，巩固所学知识与技能，本书配套出版《进出口贸易实务学习指导与练习》。

参加本书编写的有费景明、罗理广、张建芹、顾晓滨、罗军和程晋红。

本书由费景明、罗理广主编，负责总纂、统稿和修订。

本书若有不妥之处，诚恳期盼得到批评指正。

<<进出口贸易实务>>

内容概要

《进出口贸易实务（第2版）》是中等职业学校国际商务专业国家规划教材，是在第一版基础上修订而成的。

内容包括：商品的品名、品质、数量与包装，贸易术语和商品价格，国际货物运输，货物运输保险，国际货款的收付，争议的预防与处理，交易的磋商与合同的签订，出口合同的履行，进口合同的履行，国际贸易方式等。

《进出口贸易实务（第2版）》内容新，结构清晰，联系进出口贸易实际并强化实践技能的训练。

《进出口贸易实务（第2版）》配套出版《进出口贸易实务学习指导与练习》。

《进出口贸易实务（第2版）》可作为中等职业学校、五年制高职国际商务专业教材，也可作为商贸类专业及相关专业教学用书，还可作为从事进出口业务人员的培训用书。

<<进出口贸易实务>>

书籍目录

绪论第一章 商品的品名、品质、数量与包装第一节 商品的品名第二节 商品的品质第三节 商品的数量
第四节 商品的包装实训练习第二章 贸易术语和商品的价格第一节 有关贸易术语的国际惯例第二节 常
用贸易术语第三节 其他贸易术语第四节 价格的掌握第五节 合同中的价格条款实训练习第三章 国际货
物运输第一节 运输方式第二节 运输单据第三节 买卖合同中的装运条款实训练习第四章 货物运输保险
第一节 海运货物保险的保障范围第二节 海运货物保险条款第三节 其他运输方式的货物保险第四节 保
险单据第五节 海运货物保险投保实务第六节 买卖合同中的保险条款实训练习第五章 国际货款的收付
第一节 支付工具第二节 货款支付方式第三节 支付方式的选择与综合使用第四节 合同中的支付条款实
训练习第六章 争议的预防与处理第一节 商品检验检疫第二节 争议和索赔第三节 不可抗力第四节 仲裁
实训练习第七章 交易的磋商与合同的签订第一节 交易的磋商第二节 交易磋商的程序第三节 合同的签
订实训练习第八章 出口合同的履行第一节 备货及报检第二节 催证、审证和改证第三节 托运、投保和
报关第四节 制单结汇第五节 出口收汇核销和出口退税第六节 对违约的处理实训练习第九章 进口合同
的履行第一节 信用证的开立和修改第二节 安排运输和办理保险第三节 审单和付款第四节 接货和报关
第五节 进口索赔实训练习第十章 国际贸易方式第一节 一般贸易方式第二节 综合的贸易经营方式第三
节 商品期货交易实训练习参考文献

<<进出口贸易实务>>

章节摘录

(二) 国际贸易惯例 国际贸易惯例也是进出口买卖合同应当遵循的重要的法律规范。国际贸易惯例是国际贸易法的主要渊源之一,它是指在国际贸易的长期实践中逐渐形成的一些有较为明确和固定内容的贸易习惯和一般做法。

国际贸易惯例通常是由国际性的组织或商业团体制订的有关国际贸易的成文的通则、准则和规则。

国际贸易惯例不是法律,它对当事人没有普遍的强制性,只有当事人在合同中规定加以采用时,才对当事人有法律约束力。

例如,国际商会制订的《国际贸易术语解释通则》、《跟单信用证统一惯例》、《跟单备用信用证惯例》和《托收统一规则》就是被世界上绝大多数国家的贸易商和银行广泛使用的国际贸易惯例。

(三) 国际条约 进出口买卖合同的订立和履行必须符合当事人所在国缔结或参加的与合同有关的双边或多边的国际条约。

国际条约是两个或两个以上主权国家为确定彼此的政治、经济、贸易、文化、军事等方面的权利和义务而缔结的、诸如公约、协定、议定书等各种协议的总称。

目前与我国对外贸易有关的国际条约,主要是我国与其他国家缔结的双边或多边的贸易协定、支付协定、贸易议定书,以及我国缔结或参加的有关国际贸易、海运、陆运、空运、商标、工业产权、知识产权、仲裁等方面的协定或公约。

而其中,自1988年1月1日起正式生效的《联合国国际货物销售合同公约》是与我国进行货物进出口贸易关系最大、最重要的一项国际条约。

三、进出口贸易的基本业务程序 我国进出口贸易的业务程序一般分为三个阶段:交易前的准备、交易磋商和订立合同以及履行合同阶段。

交易磋商前的准备阶段是交易磋商能否顺利进行的保证,也是履行合同的基础,而交易磋商是能否达成协议和确定双方权利、义务与责任的关键阶段;履行合同则是买卖双方按照合同条款履行自己的权利和义务。

(一) 交易前的准备阶段 准备阶段包括国情调研、商品市场调研、客户调研、广告宣传和商标注册等工作。

在调研的基础上制订进出口商品经营方案。

(二) 交易磋商和订立合同阶段 交易磋商和合同订立阶段,从事交易的各方需与对方就合同条件进行磋商。

交易磋商可通过当面谈判、交换函电或电子数据交换进行,一般要经过询盘、发盘、还盘、接受等环节。

合同条款的内容包括商品品名、品质、数量、包装、价格、装运、支付方式、商品检验检疫、索赔、不可抗力和争议的处理办法等。

<<进出口贸易实务>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>