

## <<口语交际的理论与技巧>>

### 图书基本信息

书名：<<口语交际的理论与技巧>>

13位ISBN编号：9787040120158

10位ISBN编号：7040120151

出版时间：2003-1

出版时间：高等教育出版社

作者：刘晓明

页数：259

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<口语交际的理论与技巧>>

### 内容概要

在人们的社会生活中，口语交际是不可或缺的。因为它是一种最广泛、最直接、最主要的人际交往形式，因而备受人们的关注，《口语交际的理论与技巧》旨在满足广大读者提高口语交际水平的现实需要，以国内外有关交际学理论为基础，吸收语言学、逻辑学、社会学、传播学等学科的最新研究成果，融合作者两年多来从事口语交际学教学和科研的心得体会，开拓创新，特色鲜明。

## <<口语交际的理论与技巧>>

### 书籍目录

序第一章 口语交际概说第一节 口语、口语交际与口语交际过程第二节 口语交际的特点与功能第二章 口语交际与语境第一节 语境的含义、特征与作用第二节 语境的得体性和口语交际的原则第三章 口语交际与幽默语言第一节 幽默语言的含义与特征第二节 幽默语言的类型与作用第三节 幽默语言的技巧第四章 口语交际与问答语言第一节 提问第二节 回答第五章 口语交际与体态语言第一节 体态语言概说第二节 体态语言的分类第三节 口语交际中体态语言的解读与运用第六章 会话第一节 会话概说第二节 会话对象、场合与基本要求第三节 会话的语言艺术与技巧第七章 演讲第一节 演讲概说第二节 演讲稿第三节 演讲的技巧第四节 即兴演讲第八章 论辩第一节 论辩概说第二节 论辩的基本要求第三节 论辩的常用技巧第九章 谈判第一节 谈判概说第二节 谈判语言的分类、使用原则与作用第三节 谈判语言的运用技巧参考文献后记

<<口语交际的理论与技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>