

<<职业经理团队管理能力训练>>

图书基本信息

书名：<<职业经理团队管理能力训练>>

13位ISBN编号：9787040097856

10位ISBN编号：7040097850

出版时间：2004-5

出版时间：高等教育出版社

作者：金波编

页数：257

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<职业经理团队管理能力训练>>

内容概要

《职业经理团队管理能力训练》、《职业经理沟通技巧训练》、《职业经理绩效考核能力训练》、《职业经理商务谈判能力训练》从团队建设、有效沟通、绩效考核、商务谈判四方面培养一个职业经理人作为管理者应具有的对团队进行管理的能力。

这套丛书不仅可以作为初级职业经理人教育与培训机构的指导教材，也可以作为企业内部职业经理人的培训教材，同时也是大、中专毕业生或企业员工进行职业化训练和学习的辅导用书。

<<职业经理团队管理能力训练>>

书籍目录

第一章 团队概述 第一节 团队的发展及类型 1 团队的发展 2 团队的类型 第二节 团队及团队管理 1 团队 2 团队的优点与不足 3 团队管理 第三节 团队与群体的区别 1 工作绩效的来源不同 2 团队是卓越的工作群体 3 工作成果的区别 4 共同目标的不同 5 技能要求的不同 6 责任的不同 第二章 团队成员的类型 第一节 角色及团队角色理论 1 角色 2 团队角色理论 第二节 团队成员的个性特点和条件 1 团队成员的个性特点 2 团队成员的条件 第三节 与不同认知行为类型的团队成员交往的技巧 1 团队成员认知行为类型 2 对待不同认知行为类型团队成员的技巧 第四节 销售团队及销售人数目的确定 1 销售团队 2 确定销售人员数目的方法 第三章 团队的建设 第一节 制定团队目标 1 团队目标的作用 2 团队目标的类型 3 制定团队目标的原则与方法 4 如何实施销售目标管理 第二节 构建团队的过程与方法 1 构建团队的原则和过程 2 团队建设的方法 第三节 团队建设中的问题及建设技巧 1 团队建设中的问题 2 团队建设技巧 第四章 团队的领导 第一节 领导理论与领导方式 1 领导理论 2 团队领导方式 第二节 团队领导者的取权与授权 第五章 培训团队成员 第六章 团队精神的培养 第七章 团队学习 第八章 团队激励 第九章 团队冲突处理技巧 第十章 团队沟通 参考文献

<<职业经理团队管理能力训练>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>