

<<工作就是战斗>>

图书基本信息

书名：<<工作就是战斗>>

13位ISBN编号：9787030272072

10位ISBN编号：7030272072

出版时间：2010-7

出版时间：科学出版社

作者：林渭苏

页数：181

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<工作就是战斗>>

### 前言

商场如战场，军人是天生的商人。

一项调查显示，全球500强企业中有近1/3的企业，其高层管理者拥有军人背景。

在中国，海尔的张瑞敏、联想的柳传志、万科的王石、华为的任正非等，一大批优秀企业家都有过或长或短的军旅生涯。

管理大师彼得·德鲁克指出，100多年前，当大型企业首次出现时，它们能够模仿的唯一组织结构就是军队。

对于从军队建设中获得经验的市场参与者来说，他们在制定企业发展战略，或从事相关工作时，必然自觉不自觉地将独特的军事文化带到激烈的市场竞争中。

1961年，17岁的柳传志被保送到军事院校学习。

一直到1966年，在最具可塑性的人生阶段，柳传志接受了长达5年的军事锻造与锤炼。

在创办联想，并使它成为中国最具号召力的企业之后，这位“教父”级的企业家说：“企业成功跟我有一定的关系，但不是全部。

这一定的关系之中，跟我在军队里养成的性格又有一定的关系。

”

## <<工作就是战斗>>

### 内容概要

本书旨在从真实的战斗中汲取成功的关键因素，探寻更具实效性的工作状态和工作方法，帮助职场中的人士获得赞誉和尊敬，实现更高层次的人生价值和追求。

本书案例丰富，论述深刻，介绍了优秀的企业家、学者、军人等从军队精神中汲取的人生启迪和智慧，是帮助你我驰骋职场、实现梦想的“生存手册”。

<<工作就是战斗>>

作者简介

林渭苏

生于20世纪60年代，带过兵，经过商，讲过课，目前是知名大型企业培训师，致力于组织文化研究，秉持杰克·韦尔奇“军事化管理改变商业思维”的理念。

## &lt;&lt;工作就是战斗&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 职业化：打硬仗的前提 · “狙击之神”：一个英雄的诞生 · 严长寿的崛起：从“小弟”到“教父” · “无边界”学习：来自韦尔奇的忠告 · 职业化：成为敢打硬仗的员工

第二章 专注力：必备的AK-47 · 专心致志：被锁定的AK-47 · 永不放弃：乔安妮·凯瑟琳·罗琳的成功魔法 · 咬定青山不放松：“分解”与“调配”的艺术

第三章 斗志：王者之利器 · 赤胆雄心：出击的“巴顿剑” · 唐纳德·特朗普：激情洋溢的商界“不死鸟” · 成就自我：做个积极的工作狂

第四章 速度：拖延是大敌 · 兵贵神速：效率就是生命 · 破解古埃及象形文字：一场激烈的效率之战 · 病毒事件：效率成就的历史瞬间 · 最好的执行：保证完成任务

第五章 团结：斯巴达的力量 · 力量之源：组建斯巴达方阵 · “地产双雄”：朋友合心，其利断金 · 树立团队精神，才有“战斗力”

第六章 干法：行动改写历史 · 亚历山大：敢于亮剑的帝国开创者 · 美第奇家族：用胆识和魄力改变历史 · 狭路相逢勇者胜：做敢想敢干的员工

第七章 智慧：征服者的资本 · 上兵伐谋：古巴导弹危机 · 兰登书屋：智慧成就的传奇 · 奇思妙想：在平凡中创造奇迹

第八章 荣誉：让你超越平庸 · 超越自我：与碌碌无为说再见 · 约翰·福布斯·纳什：荣誉是引领我们“战斗”的导师 · 为荣誉而战：不是每个人都伟大，但每个人都能伟大

第九章 创新：勇于超越自我 · “陆战之王”：被改造的拖拉机 · 挑战自我：“世界上最年轻的画家”的制胜法则 · 积极创新：站在巨人和对手的肩膀之上

参考书目

## &lt;&lt;工作就是战斗&gt;&gt;

## 章节摘录

在掌握了英语之后，严长寿又开始学习电报、传真等专业业务。

不久，他被提升为美国运通公司的机场代表，负责接送客人。

自此，他每半年就会晋升一次。

4年后，美国运通公司在台湾的发展遭遇瓶颈，已经掌握专业知识的严长寿深谙病灶所在，遂向主管提出建议，要求改变经营策略。

当外籍主管为此而犹豫不决时，严长寿果断地说：“你不让我这样做，我就辞职！”

最后外籍主管接受了他的提议，公司也开始扭亏为盈。

不久，总公司将这位外籍主管调走，严长寿接替了他的位置，成为美国运通公司有史以来第一位亚洲出身的总经理，那时他才28岁。

美国运通公司对主管的要求是要有远见，不仅是关心公司下个月的营运状况，还要预测未来13个月到5年的时间内市场会发生什么变化，应该采取哪些对策。

所谓“预测13个月”，就是在今年的5月就要预测明年6月的业务。

这样的磨练让严长寿受益良多，但更重要的是，在“美国运通”工作期间，他发现了自己的优势——

“很喜欢‘服务’这个行业，很喜欢跟人接触，所以我选择留在这个行业继续成长、继续发展。”

由于严长寿正确地认识了自己，也选择了正确的战斗方向，才有了他以后更广阔的成长空间。

1979年，美国运通公司台湾区办公室的房东周志荣创办了亚都酒店，邀请严长寿加盟。

在家人的劝说下，同时自己也想接受新的挑战，做一份自己的事业，32岁的严长寿决定接手亚都酒店，担任总裁一职。

当时，随着台湾地区旅游业的飞速发展，酒店行业市场扩大，竞争也非常激烈。

严长寿从自己在美国运通工作的经历中领悟到，“不要只看今天的客户，要看明天的客户”。

经过冷静观察，他断言，随着台湾经济的高速发展，未来到台湾商务旅行的人肯定会越来越多，商务酒店将有相当大的发展空间。

## <<工作就是战斗>>

### 媒体关注与评论

《工作就是战斗》告诉我们，只有打硬仗，才能成就自己辉煌的人生。

——“中国百强培训师” 唐渊 职场如战场，稍一失手就会付出惨痛代价。  
只有参照《工作就是战斗》 那样做，才有可能脱颖而出。

——畅销书《忠诚胜于能力》作者 邱庆剑

<<工作就是战斗>>

编辑推荐

打硬仗，才能把5%的希望变成100%的现实。

“中国百强培训师”唐渊，畅销书《忠诚胜于能力》作者邱庆剑，联袂推荐。

写给有梦想的你，分享从战斗中萃取的人生启迪。

向勇于战斗的企业家看齐——全球500强近1/3的企业高层有军人背景：海尔张瑞敏、联想柳传志、万科王石、华为任正非……这是一部冲锋商界的“战争论” “那些战士根本不怕死，一个个往上冲，这种冲的劲头不得了，为达到目标不顾一切。

”这是一种打造团队的“亮剑精神” “‘把5%的希望变成100%的现实’。

就是说当你全心要做某件事的时候，就得一往无前，不顾一切。

”这是每一个职场精英必读的“生存手册” “在战场上，军人的使命是捍卫国家主权的尊严；在市场上，企业家的使命则是捍卫企业的市场地位。

”



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>