

图书基本信息

书名：<<最新全国房地产经纪人执业资格考试复习题解>>

13位ISBN编号：9787030131041

10位ISBN编号：7030131045

出版时间：2004年

出版单位：科学出版社

作者：胡旦等编

页数：450

字数：660000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

本书是全国房地产经纪人执业资格考试复习用书。

全书紧扣考试大纲，以全国房地产经纪人执业资格考试指定辅导教材为基本参考书，根据大纲要求编写习题及题解。

本书对大纲中要求的了解、熟悉、掌握的不同程度的内容作全方位剖析，以便考生在较短时间内顺利通过资格考试。

书中答案部分做了简明解释，以便考生加深理解。

本书可供参加2004年全国房地产经纪人执业资格考试人员参考。

书籍目录

前言  
第一科目 房地产基本制度与政策 第一章 法律基础知识 第二章 建设用地制度与政策 第三章 城市房屋拆迁管理制度与政策 第四章 规划设计与工程建设管理制度与政策 第五章 房地产开发经营管理制度与政策 第六章 房地产交易管理制度与政策 第七章 房地产权属登记制度与政策 第八章 房地产税收制度与政策 第九章 住房公积金制度与政策 第十章 物业管理制度与政策 第十一章 房地产经纪活动相关法律 本科目综合题 参考答案  
第二科目 房地产经纪概论 第一章 房地产经纪概述 第二章 房地产经纪人员 第三章 房地产经纪机构 第四章 房地产交易流程与合同 第五章 房地产代理业务 第六章 房地产居间业务 第七章 房地产经纪其他业务 第八章 房地产经纪信息 第九章 房地产经纪行业管理 第十章 中国港台地区房地产经纪业 第十一章 美国房地产经纪业 参考答案  
第三科目 房地产经纪实务 第一章 市场营销概述 第二章 房地产市场调研 第三章 房地产市场细分 第四章 房地产项目定位 第五章 房地产价格策略 第六章 房地产市场推广与营销渠道 第七章 房地产营销组织与销售管理 第八章 房地产居间业务的房源管理 第九章 房地产居间业务的客源管理 第十章 房地产居间业务的促成 第十一章 房地产经纪业务的风险管理 参考答案  
第四科目 房地产经纪相关知识 第一章 房地产市场和投资知识 第二章 房地产价格和估价知识 第三章 城市和城市规划知识 第四章 建筑知识 第五章 房地产测绘知识 第六章 金融知识 第七章 保险知识 第八章 统计知识 第九章 环境知识 第十章 心理学知识 参考答案

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>